

※ 応募申込書記入例

なは産業支援センター応募申込書

令和 8 年 0 月 0 0 日

那 覇 市 長 宛

住 所 沖縄県〇〇市 00 丁目 00 番 00 号 〇〇〇ビル

商号または名称 株式会社 〇〇〇〇

代表者 代表取締役社長 〇〇〇〇 印

(代表者印〈会社実印〉)

令和8年度なは産業支援センター入居募集へ下記の通り申し込みます。なお、募集要項に示された内容を確認し、応募要件のすべてを満たしていること、また、別添添付書類に記載された事項については、事実と相違がないことを誓約いたします。

記

1 法人の設立(予定)年月日

令和〇年〇月〇日

2 事業の区分（募集要項の「2入居対象 (1)共通事項」から選択）

沖縄振興特別措置法第3条第6号の情報通信産業に属する事業

日本標準産業分類上の産業分類

大分類 (G情報通信業)

中分類 (39 情報サービス業) 小分類 (391 ソフトウェア業) 3911 受託開発ソフトウェア業

3 入居希望室（募集中の部屋はHPで確認してください。）

①入居区分（中核企業室 ・ インキュベート室）

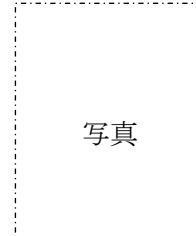
②部屋番号（〇〇〇号室 ）

※ 応募書類記入例

令和 8 年 0 月 0 0 日現在

代表者履歴書

ふりがな  
氏名： ○○○○  
役職： 代表取締役社長  
生年月日： 昭和 00 年 00 月 00 日 (00 歳)



◆現住所

沖縄県○○市○○○○丁目 00 番 00 号 ○○○○マンション 00-000

◆連絡先

電話番号： 098-0000-0000 携帯番号： 000-0000-0000  
E-mail： XXXXXXX@00000.co.jp

◆職務経歴（開発実績等、詳細にご記入ください。）

○○○○年○○月 株式会社○○○ 入社（東京都）  
流通系システムの構築におけるPG、SEを約8カ年勤務  
同システム組織の管理職（課長職、部長職）  
○○○○年○○月 株式会社○○○設立 代表取締役社長に就任、現在に至る

◆資格、技能、等

◆その他特記事項等

※各項目の行数等については適宜変更してご使用下さい。

# 事業計画書

住所 沖縄県〇〇市〇〇〇〇丁目 〇〇番 〇〇号 〇〇〇ビル

商号または名称 株式会社〇〇〇〇

代表者 代表取締役社長 〇〇〇〇 (印) (代表者印〈会社実印〉)

## 1 創業、新規事業、沖縄（那覇）進出の動機

### ・今後法人設立を予定する方

設立予定（計画）を記載してください。

設立の動機（主意）、設立時期、設立時の人員構成

### ・設立3年未満企業

創業時の状況、簡単な沿革、入居の動機（主意）を記載してください。

事業内容、人員（技術者）、主な市場（顧客）、ビジネスアライアンス等

## 2 なは産業支援センターへの入居の目的及び求める支援

### 【記載要件】

規則に定める事業を営むものの事業活動を支援するために整備された公的施設です。

以下の入居目的から選択してください（複数選択可能）

- 家賃補助/敷金・礼金不要などの金銭的な低廉性
- 地理的利便性
- IT用設備/会議室等の設備性
- 専門員への相談のしやすさ
- 信用、信頼性が得られる
- その他（上記以外の理由等があれば詳細を記載ください）

基本的に入居は3年以下の期間です（延長申請により最長4年間）。

退去後の予定も記載してください。

### 【文章例】

- 家賃補助/敷金・礼金不要などの金銭的な低廉性
- 地理的利便性
- 専門員への相談のしやすさ

新たなサービスビジネスを構築、整備するにあたって、多くの来客を迎えるには現在の事務所スペースでは以下の点で不備があります。

- ・ミーティングスペースの確保
- ・利便性の高い地域
- ・来客用駐車場の確保

なは産業支援センターは上記設備が整備され、事業整備時からスタートアップ時期（3カ年を予定）には効率よく事業執行できるものと認識しています。

さらに、那覇市の施設に入居している実績は他の企業からの信頼性も得られるものと確信しています。

退去後は、那覇市内の事務所物件にて事業継続する予定です。また、東京への営業拠点設営も視野に入れています。

### 3 経営者等（事業推進の中心的な人材）の略歴及び、常駐責任者の有無、役割等

【記載要件】事業推進の中心的な役割を担う人材（複数名も可）の略歴と得意技術領域、本事業での役割を記載してください。

#### 【文章例】

代表取締役社長 ○○○○の略歴

- 年○○月 ○○○大学○○学部 卒業
- 年○○月 株式会社○○○ 入社（東京都）  
流通系システムの構築におけるPG、SEを約8カ年勤務  
同システム組織の管理職（課長職、部長職）
- 年○○月 株式会社○○○設立 代表取締役社長に就任、現在に至る

取締役部長 □□□□の略歴

- 年○○月 ○○○大学○○学部 卒業
- 年○○月 株式会社○○○ 入社（大阪府）  
社内パッケージの開発におけるPG、SEを約10カ年勤務
- 年○○月 株式会社○○○ 入社（大阪府）  
クラウドサービスの開発におけるPMを2カ年勤務
- 年○○月 株式会社○○○入社 取締役部長に就任、現在に至る

技術主任 △△△△の略歴

- 年○○月 ○○○大学○○学部 卒業
- 年○○月 株式会社○○○ 入社（沖縄県）  
Web系システム開発プログラマを約3カ年勤務
- 年○○月 株式会社○○○入社 現在に至る  
システム開発のSE, PGを担当

### 4 事業内容（入居後に実施する事業内容を詳しく記載してください。）

#### (1) 事業概要（取扱い商品及びサービス等の内容、アピールポイント）

##### 【記載要件】

事業モデルわかりやすく記載してください。複数の事業モデルがある場合は全て記載してください。（IT以外の事業がある場合はその事業も簡単に記載してください）

専門的用語の補足として、必要に応じて用語説明も記載してください。

県外から進出する企業は、本社事業と沖縄県（那覇市）で実施予定の事業を分けて記載してください

#### 【文章例】

現在の事業の概要を以下に記述します。

##### 1) 情報通信システムの設計、構築、運用保守（構築から保守まで一貫提供）

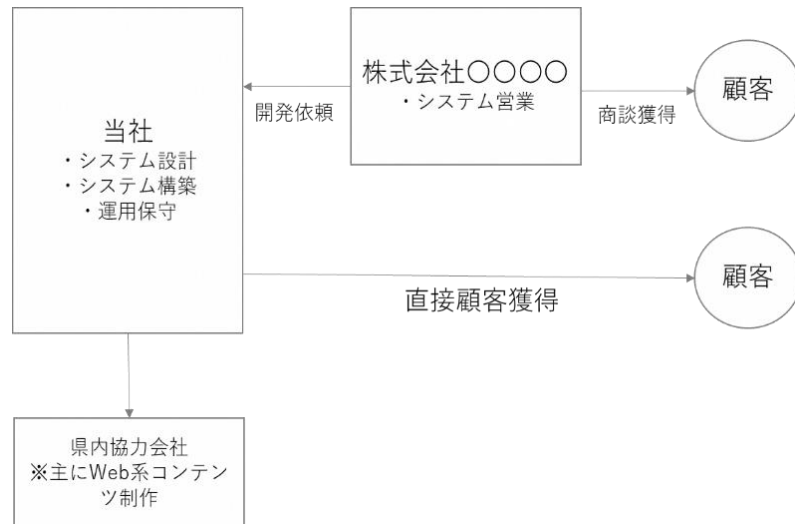
企業における情報通信システムの設計、構築と運用保守を主に請負として受託します。

インフラ系：サーバ構築、ネットワーク構築、クラウド構築

アプリケーション系：Web系を中心としたシステムの構築

本事業は国内大手IT企業○○○○株式会社とビジネスアライアンスを形成し、全体

売上の 60%程度の比率を持ち比較的安定した事業となります。



(図 システム開発の事業イメージ)

## 2) 情報システム導入に関するコンサルティング

情報セキュリティに関するコンサルティングを実施します。ただし、県内での案件獲得が困難な状況が続いています。

## 3) 情報通信機器、情報通信ソフトウェアパッケージの販売

PCなどの端末機器、ルータなどの通信機器の販売および、設定、導入を行います。セキュリティソフトなどの市販ソフトウェアの販売も行います。

今回申請する新ビジネスの概要を以下に記述します。

## 4) 社会インフラ系（電力系）のシステムサービス

新規事業立上げの経緯

過去5カ年の傾向を以下に記述します。

- ・コンサルティングの受注不良（前年度は目標値の60から70%）
- ・ストック収入の減少（5カ年で30%程度下がっている）
- ・請負：支援の受注比率は5:5である

システム開発の請負が計画より順調に推移したため、上記不良を抱えながらも毎年の決算では利益創出を果たしている。

しかしながら、中長期的観点では人的環境、営業的環境に影響される現在の事業モデルだけではなく、より安定性のあるサービスモデルへの取組が不可欠と判断しました。

（令和〇〇年度役員会の議決事項）

ビジネスアライアンス関係を形成する株式会社〇〇〇〇より本事業に参画するかの打診があり、社内検討した結果積極的に参加する方針とした。事業の要件を以下に記述する。

- ・本事業はすでに全国で約 100 万台の端末が企業、工場等に設置される既存市場である。
- ・この端末は国内メーカ 12 社が共存している。
- ・その市場に対して、機能的に優位性のある新端末（〇〇株式会社が提供する機器で、〇〇株式会社も本事業のアライアンス企業となっている）をもって 13 社目としてその 100 万台市場に切り込んでいくものとする。
- ・端末から通信される電文をクラウドに保有し、監視業務を行う（下記イメージ図）



（図 社会インフラ系（電力系）のシステムサービスイメージ）

〇〇〇〇株式会社と当社で先行投資をもって新端末、新回線で利用できるアプリケーションを当社が開発作業を担当する。この準備作業の要件を以下に記述する。

- ・投資額は 1000 万円とし、両社が半額折版する。
- ・ソフトウェアの著作は共同著作とし、瑕疵が発生した場合のコストも両社折版とする。

## （2） 対象となる市場

### 【記載要件】

対象市場の将来性と市場規模を客観的にできるだけ公表される数値等を引用してください。

### 【文章例】

- 1) 情報通信システムの設計、構築、運用保守（構築から保守まで一貫提供）
- 2) 情報システム導入に関するコンサルティング
- 3) 情報通信機器、情報通信ソフトウェアパッケージの販売  
上記既存事業は、国内の企業、行政を顧客対象としている。

#### 4) 社会インフラ系（電力系）のシステムサービス

電力系という社会インフラを市場としているため、爆発的な市場増大は見込むことができないが、安定性はあるものと推察している。

前述のとおり、すでに設置する約 100 万台を市場としている。新規設置については微増ながら期待することができる。

## （3） 事業の新規性、独創性又はこれまでの実績

### 【記載要件】

事業の新規性と他社（他製品）との競争力の優位性等を記述してください。  
事業モデル別に記載してください。

#### 【文章例】

##### （既存ビジネス）

1. 情報通信システムの設計、構築、運用保守（構築から保守まで一貫提供）  
一般的な「システム開発」を請負、支援契約にて実施するものです。  
基幹系から Web 系および、インフラ系をドメインとします。  
安心、安全に利用することができるセキュアシステムの提供を特徴としています。  
顧客比率は公共：民間＝8：2となっており、公共案件が多くなっており、開発事業からそのまま運用保守事業に移行する契約が多いのが特徴といえます。  
代表的には総務省の〇〇〇システム、沖縄県庁の〇〇〇システム等は当社が開発し運用しているものです。
2. 情報システム導入に関するコンサルティング  
システム診断サービス（セキュリティ脆弱性試験）を実施した結果をもって、システムに関するアドバイス、システム対応を行います。  
サービス開始より、県内企業〇〇社、県外企業〇〇社がこのサービスを受け、〇〇件がシステム対応に発展し案件受注しています。
3. 情報通信機器、情報通信ソフトウェアパッケージの販売  
クラウド利用が増加傾向にあるため、サーバ関連機器販売は不振となっています。

##### （新規ビジネス）

4. 社会インフラ系（電力系）のシステムサービスに関する優位性を以下に記述します。
    - ・既存の各端末は FOMA 回線を利用し接続されているが、FOMA 回線のサポートは〇〇年〇月までであり、早急に LTE 回線などに切り替える必要があり、機器リプレースの機会に恵まれるうえ、既存メーカーから LTE 対応する機種のリリースは少ない状況にある。
    - ・既存の各端末は地区（全国 10 か所）別にオンプレミス※のサーバに接続され運用されている。当企画はクラウド型をもって信頼性とコスト性に優れたサービスとして提供する。
    - ・端末機器は〇〇社の特許を採用しており、他社製に比べ業務効率に優れている。
- ※オンプレミス：自社内にサーバなどを設置する方式
- (4) 資源（過去の実績、資格保有者数、SE・PG 等技術者数、人材育成手法、過去の雇用実績）

#### 【記載要件】

過去の実績、資格保有者数、SE・PG 等技術者数、人材育成手法、過去の雇用実績を事業モデル別に記載してください。

(5) 事業フロー（ビジネスモデル等）

【記載要件】

上記4（1）で記載した事業モデルの説明を以下の観点を考慮して記述してください。

- ・事業準備の計画（投資計画）
- ・営業計画
- ・ビジネスアライアンス計画
- ・マーケット計画（顧客計画）
- ・人員計画
- ・中期（入居5か年程度）の計画

県外からの企業は本社との関係性、役割を明記してください。

【文章例】

1) 大日程

本事業の大日程を以下に示します。

		〇〇年度					〇〇年度				〇〇年度		
		10月	11月	12月	1月	2月	3月	1/4期	2/4期	3/4期	4/4期	1/2期	2/2期
準備	要件定義												
	システム設計												
	システム開発												
	試験												
営業計画	デモ環境開設												
	コスト試算												
	売価試算												
販売	沖縄地区												
	九州地区												
	四国地区												
	中国地区												
	近畿地区												
	中部地区												
	関東地区												
	東北地区												
	北海道地区												

(表 大日程)

2) 準備

上述のとおり、本事業の準備に要する費用は〇〇〇〇株式会社と当社で先行投資額1000万円を予定します。

クラウド費、有償ソフトウェア費など200万円を調達予算、残る800万円を人件費予算とします。

社内原価を40万円/人月とし、20人月相当を準備期間で稼働する。社内のノウハウを蓄積するため外注企業への委託はしないものとします。

社内体制はPM1名（4人月分担務）、PG3名（15人月分担務）、営業1名（1人月担務）を予定しています。

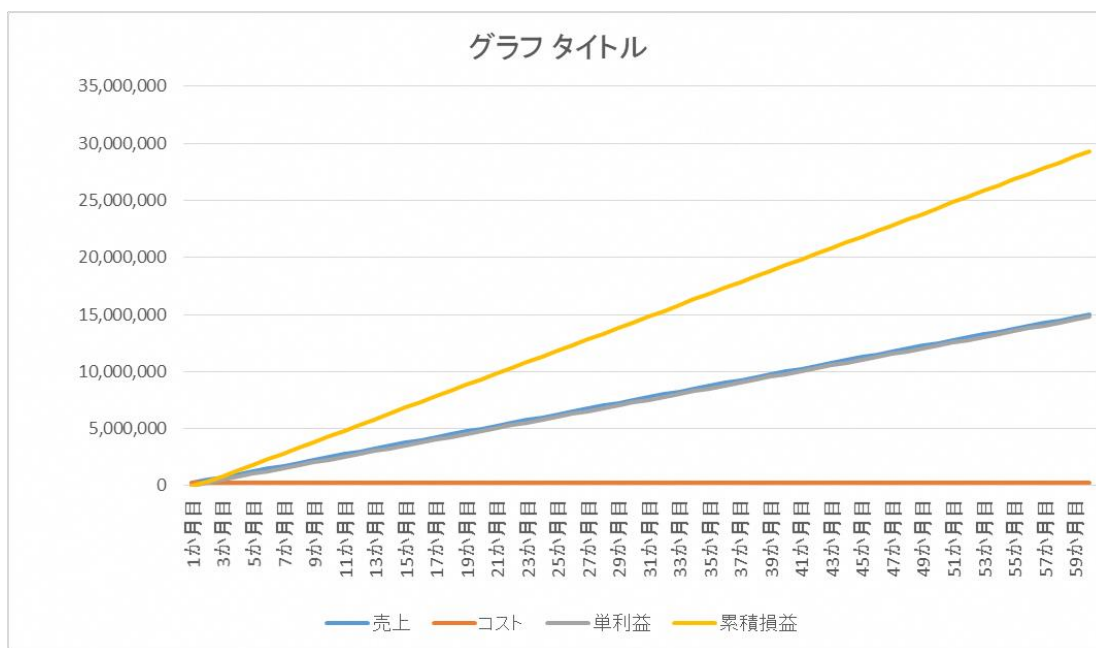
要件定義に関しては〇〇〇〇株式会社の担当者と協業の予定としています。

3) 営業計画

営業は、全国に販売網を持つ〇〇〇〇株式会社が担い、当社は技術サポートを中心にを行います。

また、システムのデモンストレーションが有効と推察されるため、この環境を整備することとします。

現時点での5カ年収支シミュレーションを以下に示します。



(グラフ 収支シミュレーション)

#### ※シミュレーション係数

初期投資額 1000万円を60か月のコスト按分

月額コストを20万円に設定

全体市場3% (30000台)を5カ年で順次リプレース (計算上平均値で按分)

売価を500円/月/台数に設定

本シミュレーションは5カ年で全体の3%と低目で設定しているが、製品の評価次第でこれを上回る可能性がある。また、売価設定である500円/月/台数はユーザとの打ち合わせのうえ妥当額である評価を受けている。

このビジネスで創出された利益は営業経費等を勘案したうえで、〇〇〇〇株式会社と折半の予定としている。

営業は沖縄県内のユーザを初動に北上する予定とする。ただし最大規模の関東地区は先行して販売を予定している。

すでに、沖縄、九州、四国、関東の各地区のユーザとは要件確認、レビューを実施している状況にある。

#### (6) 雇用計画 (職種、人数等) (※なは産業支援センターへの入居に係る計画)

##### 【記載要件】

雇用計画を記載してください。(役員を含む)

県外からの企業はなは産業支援センターに勤務対象の雇用者を記載してください。

##### 【文章例】

新事業に関わる人員は当初の準備期間は、既存社員4名が担務します。

来期予定する販売開始の後、システム保守及び問合せ対応として毎年1名を新規雇用し、既存社員とのチームを予定します。

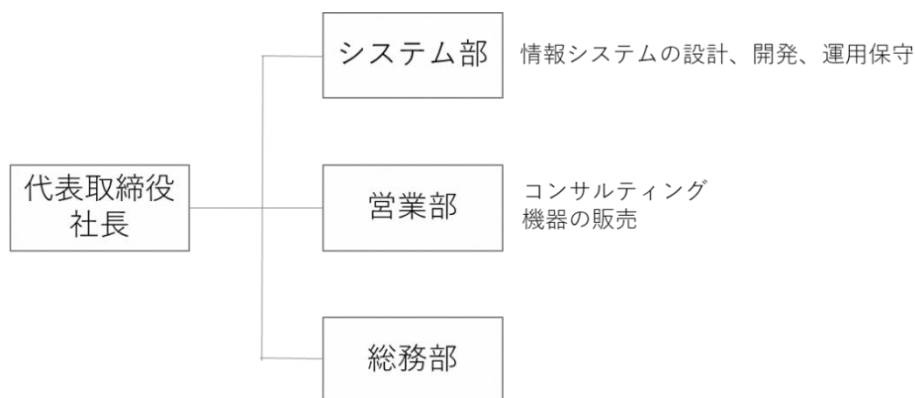
(7) 組織体制（組織図、設立経緯、業務分掌、役員略歴等）（※入居に係る部分）

【記載要件】

組織体制図、業務分掌を記載してください。

【文章例】

社内体制図を以下に示します。



(図 社内組織図)

新事業はシステム部と営業部より人員を選任する予定とします。

(8) 地域貢献の考え方及び将来の展望（長期ビジョン）

【記載要項】

入居4年目以降の長期ビジョンを記載してください。

那覇市（地域）貢献が計画にある場合記載してください。

【文章例】

新事業で予定する社会インフラ系（電力系）のシステムサービスは、着手後10年以上をかけリプレースする予定としています。確実なストック収入を得られる優良なモデルと想定しており、この事業を通して派生するビジネスチャンスも期待しています。

地域から定期的に雇用を予定いたします。

(9) 入居企業及び施設利用団体との連携、協働の考え方

【記載要件】 又は産業支援センター及びIT創造館に入居する企業との連携を予定（実施）している場合は、簡単に内容を記載してください。

【文章例】

IT創造館に入居する株式会社〇〇〇〇様とは、Web系システム開発で協業させていただいた経緯があり、今後も機会があれば協業することはあります。

今後、地域貢献や社会貢献活動（CSR）にも力を入れ、那覇市に貢献できるよう努めていきたいと考えております。

5 事業計画（収支計画との整合性をとること）

① 具体的な今後3年間の取り組み内容（事業展開概要、等を記載して下さい。）

【記載要件】

上記4（1）に記載した事業モデル毎に記載してください。

県外から進出する企業は沖縄県（那覇市）で実施する計画のみ記載してください。

【文章例】

事業展開概要	
1年目	1) 情報通信システムの設計、構築、運用保守 従来の行政を中心とした案件獲得の強化 2) 情報システム導入に関するコンサルティング 県内企業を中心とした営業強化 3) 情報通信機器、情報通信ソフトウェアパッケージの販売 セキュリティ機器、製品を中心とした営業強化 4) 社会インフラ系（電力系）のシステムサービス サービス準備を実施 <b>沖縄地区の要件整理、導入計画策定</b>
2年目	1) 情報通信システムの設計、構築、運用保守 従来の行政を中心とした案件獲得の強化（継続） 2) 情報システム導入に関するコンサルティング 県内企業を中心とした営業強化（継続） 3) 情報通信機器、情報通信ソフトウェアパッケージの販売 セキュリティ機器、製品を中心とした営業強化（継続） 4) 社会インフラ系（電力系）のシステムサービス 沖縄地区の評価版の導入、評価（3か月）、初年度分 200 台導入 九州地区の要件整理、導入計画、評価版の導入、評価（3か月） 四国地区の要件整理、導入計画、評価版の導入、評価（3か月） 関東地区の要件整理、導入計画
3年目	1) 情報通信システムの設計、構築、運用保守 従来の行政を中心とした案件獲得の強化（継続） 2) 情報システム導入に関するコンサルティング 県内企業を中心とした営業強化（継続） 3) 情報通信機器、情報通信ソフトウェアパッケージの販売 セキュリティ機器、製品を中心とした営業強化（継続） 4) 社会インフラ系（電力系）のシステムサービス 沖縄地区の2年度分 300 台導入 九州地区の初年度分 2000 台導入 四国地区の初年度分 1000 台導入

	中国地区の要件整理、導入計画、評価版の導入、評価（3か月） 近畿地区の要件整理、導入計画、評価版の導入、評価（3か月） 関東地区の評価版の導入、評価（6か月）
--	---

② 収支計画及び資金計画（単位：千円）

上記4（1）に記載した事業モデル毎の明細行で記載してください。

		決算期① (2025年4月 ~2026年3月) ※入居1年目	決算期② (2026年4月 ~2027年3月) 入居2年目	決算期③ (2027年4月 ~2028年3月) 入居3年目	決算期④ (2028年4月 ~2029年3月) 4年目
収入	1) 情報通信システムの設計、構築、運用保守	50,000	50,000	55,000	60,000
	2) 情報システム導入に関するコンサルティング	8,000	11,000	12,000	15,000
	3) 情報通信機器、情報通信ソフトウェアパッケージの販売	2,000	5,000	5,000	6,000
	4) 社会インフラ系（電力系）のシステムサービス	0	300	4,500	7,500
	収入合計額（A）	60,000	66,300	76,500	88,500
支出	1)人件費（役員報酬を含む）	45,000	50,000	61,000	65,000
	2)借料（家賃、IDC等）	3,500	3,500	3,500	5,000
	3)外注費	3,000	3,000	3,000	3,000
	4)その他経費（通信費等）	5,000	5,000	5,000	5,000
	5)リース、借入金返済	2,400	2,400	2,400	2,400
	支出合計額（B）	58,900	63,900	74,900	80,400
収支差額（A-B）		1,100	2,400	6,600	8,100

※ 収入合計額(A)、支出合計額(B)及び収支差額(A-B)は、整合性を図って下さい。

【記載要件】

資金計画：自己資金額、借入額、等（借入の場合は借入先の内訳・返済方法も記載）

**【文章例】**

〇〇年〇〇月〇〇銀行にて〇〇〇万円の運用資金を借り入れ、月額〇〇円を返済済。  
〇〇年〇〇月で完済の予定です。

※各項目の行数等については適宜変更してご使用下さい。